

読むだけで、元気になるレポート

パートナー 村松 達夫

皆さん、こんにちは。10月に入るともうすぐ一年が終わるような感じがして、寂しい気がします。皆さんはいかがでしょう。さて今月もご笑読頂ければ幸いです。

【今月の発見】

主治医を持つ！

今回はそれぞれの専門家の長所を200%活用するための方法を発見しましたので、紹介します。その方法を一言で言うと、

「やりたいことを総合的に整理してくれる主治医的な人を持つこと」

です。

では実際に私が体験した事例を使ってご説明しましょう。

●ある社長さんに私が受けているパソコンの総合サービスをご紹介した経緯のお話です。

社長「パソコンはお金ばかりかかって、全然役に立たないよ。」

私「それは具体的に言うと、どういうことですか？」

社長「いや、ある業者にFAXのことを相談したら、パソコンと連動させるといいということでその専用ソフトを買ったんだよ。」

「でも実際に使ってみると、パソコンを起動していないとFAXが受けられないので、今後は別の業者を呼んだんだ。すると、FAXとパソコンは別にしたほうがいいですよ、と言われ、今度はそれぞれの専用回線をADSLとアナログに分ける工事をしたんだ。」

私「それでは現在は上手くいっているのですか？」

社長「今は回線が多いので、よくフリーズするんだよ。それで別の業者に聞いたら、新型の機種を購入を勧められているんだよ・・・。パソコンってこういうものかい？」

当然、そんな訳はありませんので、私の主治医のパソコンサービスをご紹介しました。

その主治医曰く、「この社長さんは、目的が明確でなく、それぞれの業者のセールスをそのまま取り入れているので、まずは何がしたいかを整理することから始めます。」とのことでした。

これは経営や日常生活等、その他のことにも全て当てはまるのではないかと思ったので、ご紹介させて頂きました。